



銷售大贏家

2018年3月21日 | 10:00am - 5:30pm

香港零售管理協會 (銅鑼灣禮頓道33-35第一商業大廈10樓全層)

港幣\$800 (會員) / 港幣\$950 (非會員)

工作坊內容

1. 成為銷售大贏家的條件
2. 甚麼是銷售?
3. 專業推銷員的三贏世界觀
4. OEIC 銷售模型
 - 開場 Opening, 探索 Exploring, 影響 Influencing, 成交 Closing
5. Opening
 - Small Talk 技巧
 - 不會成為「擦鞋仔」的讚美方法
 - 睇相學銷售 – 江湖術仕如何做 opening?
6. Exploring
 - Fact Find 到底要找甚麼?
 - 需要 v.s. 想要, 真的需要知道嗎?
 - 樂點 v.s. 痛點
 - 睇相學銷售 – 江湖術仕讓你講出身世的方法
7. Influencing
 - 為何做影響不做說服?
 - Why? How? What? And then?
 - FAB 銷售法
 - 睇相學銷售 – 江湖術仕怎樣影響你一生?
 - 處理異議
8. Closing
 - 解構4大最常用的成交方法
 - 如何製造迫切性
9. 善用社交媒體作銷售

按此
報名

講者介紹



東尼

- 暢銷書〈爆數-香港人的銷售天書〉, 及〈爆數密碼〉作者, 前者連續兩年打入商務印書館人文/經濟類書籍全年暢銷榜
- 前線銷售經驗逾十年
- 曾為各大地產、保險、零售公司之前線員工工作銷售培訓